

## SOCI

I Soci toccano quota 31.771: per loro tanti vantaggi anche nel 2021  
pagina 2 e 3

## FINANZA

Piani di accumulo: cosa c'è da sapere e quali opportunità offrono  
pagina 5

## TERRITORIO

Dalla scuola alla sanità: continuano gli interventi contro il Covid  
pagina 7

# LA BCC informa

02  
febbraio  
2021

Direttore Generale: Gianluca Ceroni  
www.labcc.it

Credito Cooperativo ravennate, forlivese e imolese Soc. coop.

## Essere Soci perché?

*A poche settimane dell'inizio del 2021, il Presidente de LA BCC Secondo Ricci racconta come si è evoluto il rapporto con i Soci in questi anni e come l'emergenza sanitaria ha cambiato le modalità di comunicazione con la base, che non sono mai mutate nei tempi e nei contenuti.*

**Presidente, LA BCC ha raggiunto un altro importante traguardo per quanto riguarda il numero di Soci: al 31.12.2020 sono oltre 31.700.**

“Esattamente un anno fa festeggiavamo il traguardo dei 30.000 Soci, un risultato simbolico ovviamente, ma che vediamo oggi confermato dal trend di crescita costante della base sociale. La nostra cooperativa si conferma così ai vertici del Gruppo Iccrea, fra le prime BCC italiane. Ritengo che sia anche fondamentale il ricambio generazionale, cioè l'ingresso di tanti giovani, che cerchiamo di accompagnare nelle loro scelte e nelle loro aspirazioni per il futuro.

Esprimo, quindi, una grande soddisfazione e l'impegno a lavorare per crescere ancora”.

**Siamo ancora in una situazione critica per quanto riguarda l'emergenza sanitaria. Come si posiziona LA BCC per gestire al meglio il rapporto con i Soci e i clienti?**

“Come ho avuto modo di dire in altre occasioni, i nostri dipendenti si sono prodigati per tutto il corso del 2020 per fornire la massima collaborazione riguardo alle esigenze di Soci e clienti. Capisco che le misure di contenimento della pandemia possano, in qualche occasione, avere determinato alcune difficoltà, ma confermo con la massima convinzione che l'obiettivo della nostra cooperativa, così come di tutte le aziende del territorio, non può essere che quello di tutelare la salute di tutte le persone con le quali veniamo in contatto”.

**Il rapporto diretto con i Soci, in questo momento, è quindi più difficoltoso. Come è possibile rimanere in contatto e ascoltare la voce della base sociale?**

“Come è noto, l'Assemblea dei Soci del 2020 si è svolta 'a distanza' con il metodo del Rappresentante Designato.

Per il 2021, non vi sono ancora indicazioni in merito, ma la contingenza sanitaria non lascia molti margini per ritornare alle consuete abitudini. Tra l'altro, nel 2020 non è stato possibile neanche organizzare le tradizionali riunioni informative pre-assembleari. Quest'anno ci stiamo organizzando per proporre una serie di incontri tramite le piattaforme della rete, che consentono anche una interazione con i Soci, cioè una sorta di contatto attraverso la possibilità di formulare richieste, suggerimenti, ecc.

## LA BCC in campo per sostenere progetti di turismo sostenibile



Servizio a pagina 6

Proseguiremo, poi, nel corso dell'anno, con altri incontri 'virtuali' tematici proprio per mantenere il rapporto stretto con la base sociale”.

**“Sono Socio perché...”: a partire da questo numero, il mensile Informa ospita gli interventi dei Soci che spiegano perché hanno aderito alla BCC. Qual è l'obiettivo di questo progetto?**

“È importante conoscere le opinioni dei Soci, sapere quali sono le motivazioni alla base della loro adesione alla cooperativa. In molti casi, i Soci presentano la domanda di ammissione perché la banca offre condizioni più vantaggiose, secondo le finalità mutualistiche che abbiamo.

Ma è sempre fondamentale il 'passaparola' cioè la presentazione da parte di chi

ha già apprezzato i privilegi di cui gode un Socio. Sono perciò curioso di conoscere, attraverso le pagine del nostro giornale, molti dei nostri Soci che altrimenti non avrei la possibilità di incontrare”.

## Sono Socio perché...

**Jessica Ulivi di Premilcuore**  
Socia da dicembre 2020

*"I Soci usufruiscono di moltissimi vantaggi. Personalmente, essere Socia, mi ha permesso di avere notevoli agevolazioni sulle spese di istruttoria del mutuo prima casa e su varie assicurazioni. Si diventa inoltre parte attiva della banca che offre anche servizi e prodotti, ad esempio per la salute, a costi vantaggiosi!"*

**Filippo Masolini di Cesena**  
Socio da agosto 2020

*"Ho scelto LA BCC perché penso che una banca locale sia un motore efficace per lo sviluppo del nostro territorio. Condivido i valori della cooperazione ed apprezzo la trasparenza con la quale si relaziona con i Soci. I vantaggi sono chiari e immediati. Le iniziative e le agevolazioni, piccole o grandi che siano, sono un segno tangibile di concreta vicinanza al Socio."*

## Le statistiche



**GIOVANI UNDER 35**  
Sono 687 i giovani Soci con meno di 35 anni entrati nel 2020



**GENDER GAP**  
Con 11.501 Socie donne al 31.12.2020 la componente femminile sale al 36%



**NUOVA AREA**  
Nel 2020 nasce la nuova area territoriale Romagna Centro che conta già 418 Soci



**I SOCI NEL TERRITORIO**  
Faenza 28%;  
Ravenna 24%;  
Lugo 22%;  
Forlì 14%;  
Imola 11%; nuova Area Romagna Centro 1%

## SOCI

# Nel 2020 cresce del 4,6% la base della Banca. Oggi i Soci sono 31.771

**Si consolida la presenza nell'area forlivese e ci sono le premesse per lo sviluppo della base sociale anche nei territori di nuovo insediamento nel cesenate**



Jessica Ulivi



Filippo Masolini

Il 2020 è stato un anno molto positivo per la compagine sociale, che è significativamente aumentata in corso d'anno fino a raggiungere quota 31.771 Soci al 31 dicembre. La crescita si attesta al 4,6% su base annua, e si registra l'ingresso di 1.935 nuovi Soci.

La base sociale risulta così distribuita fra le varie aree: la presenza maggiore è concentrata nell'area territoriale di Faenza con il 28%; segue poi l'area di Ravenna con il 24%, Lugo con il 22%, Forlì con il 14%, Imola con l'11% e chiude la nuova Area Romagna Centro, costituita a maggio 2020 a seguito dell'acquisizione delle Filiali da Banca Sviluppo, con l'1%. Si evidenzia il consolidamento della presenza dalla Banca nell'area forlivese ed in particolare le buone premesse per lo sviluppo della base sociale anche nei territori di nuovo insediamento (Cervia, Cesena, Forlimpopoli e Bertinoro).

Il 29% dei nuovi Soci entrati ha beneficiato dell'ingresso con quota agevolata (100 quote per 258 euro) riservata dal Consiglio di Amministrazione ai giovani under 35. Se si includono i nuovi ingressi fino ai 40 anni di età, la percentuale sul totale sale al 45%. Un segnale forte di attenzione al rinnovamento della base sociale ed al ricambio generazionale. Complessivamente la base sociale risulta così suddivisa per fasce di età: 21,69% Soci fino a 40 anni; 20,39% Soci da 41 a 50 anni; 30,15% Soci da 51 a 65 anni; 27,77% Soci oltre 66 anni.

In crescita anche la componente femminile: il 36% della base sociale è costituita da Socie donne, il 61% da uomini ed il 3% da società, enti ed associazioni.

Il capitale sociale al 31.12.2020 è pari a 31.142.823,96 euro (in crescita rispetto al 2019).

La quota media detenuta dai Soci si attesta intorno ai 960 euro, a testimonianza di come le azioni della Banca abbiano carattere partecipativo e non di investimento finanziario. L'operatività della Banca è prevalentemente concentrata con i Soci, ed in particolare per l'erogazione di credito a sostegno delle iniziative imprenditoriali promosse dai Soci e delle loro famiglie.

## Mutualità prevalente: l'esistenza di una base sociale solida e partecipativa rafforza il risultato

È stato sottoscritto dal Presidente Secondo Ricci il 4 gennaio 2021 il Verbale di Revisione, rilasciato da Federcasse, che attesta l'esito positivo dei requisiti di mutualità prevalente della nostra BCC (previsti dal D.Lgs 220/2002). Questa disciplina normativa prevede che, ogni due anni, le BCC vengano sottoposte ad una revisione per verificare il permanere delle caratteristiche mutualistiche. Dall'attestazione di revisione relativa al biennio 2019-2020 è risultato che la nostra BCC soddisfa pienamente questo scopo, in quanto: è dotata di uno Statuto conforme ai requisiti mutualistici previsti dalla legge, rispetta i principi e l'effettività dello scambio mutuali-

stico e assolve diligentemente gli obblighi di natura amministrativa connessi alla gestione dei Soci.

Un ulteriore riscontro positivo è stato attribuito all'attenzione che la nostra Banca rivolge ai propri Soci mediante la dotazione di un Regolamento assembleare ed elettorale che consente una partecipazione attiva, attraverso l'esercizio dei diritti di espressione, voto e candidatura. Dunque, l'esistenza di una base sociale continuamente curata e sviluppata e la concretezza di uno scambio mutualistico e della democrazia interna nella nostra BCC, non sono solo obiettivi teorici, ma veri e propri risultati concreti.

**SOCI**

# Tutela assicurativa, previdenza, salute e sostenibilità: il Socio al centro della nostra azione

**Tra conferme e novità, scopriamo i principali vantaggi e le tante opportunità per l'anno 2021**

Nella seduta dello scorso 26 gennaio 2021 il Consiglio di Amministrazione ha deliberato, nel rispetto degli orientamenti strategici della Banca che pone il Socio al centro della sua azione, il proseguimento dei progetti

in ambito assicurativo e previdenziale, che nel 2020 hanno fatto en plein di adesioni con oltre 3.300 Soci iscritti. Ha inoltre confermato la possibilità per i Soci di aderire a due progetti ovvero in alternativa ad un pro-

getto e ad una manifestazione sociale (progetto salute, eventi culturali, sportivi, conviviali). Complessivamente, nonostante le restrizioni legate alla situazione pandemica e grazie all'attivazione di nuove iniziative come il Progetto Insieme per la Romagna in sostituzione dei tradizionali eventi conviviali, sono state oltre 11.000 le adesioni alle manifestazioni e progetti riservati ai Soci. Vediamo nel dettaglio tutte le opportunità per il 2021.

**Previdenza Integrativa e Finanza Sostenibile**  
Il progetto riconosce al Socio un bonus sconto commerciale di 75 euro per l'adesione o per un versamento minimo integrativo ad un fondo pensione individuato dalla Banca oppure per la sottoscrizione minima di uno specifico fondo di investimento sostenibile individuato dalla Banca nell'ambito dell'offerta di prodotti finanziari ESG (novità 2021).

**Salute**  
Al via anche il progetto salute: rinnovate le convenzioni con primarie strutture sanitarie del territorio per l'effettuazione di check-up a tariffa convenzionata, che sconta un contributo offerto dalla Banca di 50 euro. Da segnalare l'attivazione di nuove convenzioni anche con strutture nell'area cesenate. Info: [www.labcc.it](http://www.labcc.it)

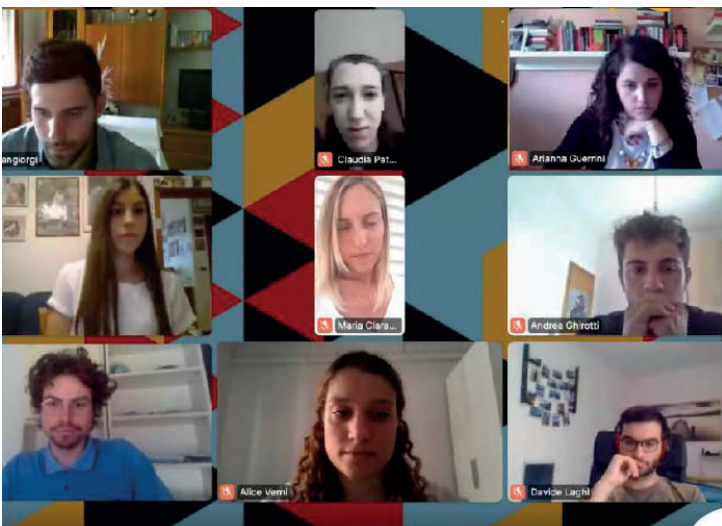
**Progetto Tutela Assicurativa**  
Il progetto riconosce al Socio un bonus sconto commerciale di 75 euro per la sottoscrizione o il rinnovo di una polizza assicurativa a tutela dei molteplici rischi connessi alla famiglia, al patrimonio, alla salute e all'attività lavorativa. Lo sconto è relativo a specifiche polizze individuate dalla Banca.

**Scegli la combinazione più adatta!**  
Per l'anno 2021 il Socio può scegliere in alternativa:



## Borse di studio, di ricerca e lavoro: tutto pronto per il nuovo Bando

Ancora pochi giorni al lancio del Bando per le borse di studio, ricerca e lavoro che LA BCC promuove annualmente in collaborazione con la Fondazione Giovanni Dalle Fabbriche e la Fondazione Multifor. Una opportunità per tanti giovani Soci e figli di Soci di vedere premiati i risultati nello studio ma anche l'impegno in attività di ricerca. Nel triennio 2018-2020 sono state assegnate borse di studio e ricerca per oltre 130.000 euro e promossi più di 50 tirocini di formazione lavoro per giovani neolaureati all'interno del Progetto Crescita Professionale. Dal 25 febbraio 2021 il bando sarà disponibile sul sito internet [www.labcc.it](http://www.labcc.it) e potranno essere inviate tramite compilazione di form online le candidature. Segui i nostri social per rimanere aggiornato su tutte le novità!



Un momento dell'evento "6 GRANDE!". La premiazione dei vincitori del bando 2020 si è svolta in modalità online

## Copertura sanitaria integrativa, più tutelati in caso di bisogno

La situazione pandemica ha dimostrato come la salute rappresenti una delle priorità per i cittadini e per la comunità. La pandemia ancora in corso evidenzia la centralità del Servizio Sanitario Nazionale nella gestione delle emergenze ma allo stesso tempo, proprio per l'aumentata difficoltà di accesso per le prestazioni non legate al coronavirus, quanto sia importante contare su una copertura sanitaria integrativa che preveda la possibilità di effettuare le prestazioni anche in una rete di strutture sanitarie convenzionate. La nostra Banca già dal 2019 ha avviato una collaborazione con CAMPA, Società di Mutuo Soccorso, per fornire ai Soci una copertura sanitaria integrativa denominata "Salute Serena" con parziale contribuzione

a carico della Banca. La copertura include prestazioni di alta diagnostica, ticket e pronto soccorso, visite specialistiche, prevenzione odontoiatrica e per l'anno 2021, in considerazione del persistere dell'emergenza sanitaria, è stata

aggiunta tra le prestazioni anche una diaria giornaliera da ricovero causa COVID-19. Per maggiori informazioni consultare il prospetto informativo a disposizione presso le filiali.



## DA SAPERE

# Conti di pagamento: con il nuovo Indicatore dei Costi Complessivi è più facile confrontare e scegliere

**L'ICC è utile per chi vuole aprire un conto di pagamento e deve valutare quale profilo di utilizzo corrisponda maggiormente alla propria operatività e quale tra diversi conti e relativi ICC sia più adatto alle proprie esigenze**

Per facilitare il consumatore nel confronto tra i conti di pagamento e nella scelta di quello più adatto alle proprie esigenze, la Banca d'Italia nell'ultima revisione delle norme sulla trasparenza dei

servizi bancari ha aggiornato l'Indicatore dei Costi Complessivi (ICC).

L'ICC rappresenta il costo indicativo annuo di un conto di pagamento (espresso in euro) calcolato in base alle spese e

alle commissioni che possono essere addebitate al consumatore nel corso dell'anno, al netto di oneri fiscali e interessi. L'ICC si ottiene sommando i costi fissi annuali cioè quelli che non variano in funzione dell'utilizzo del conto (come il canone annuale) e i costi variabili (es. bonifico), che invece variano in base all'operatività.

Poiché le esigenze dei consumatori possono essere molto diverse tra loro, la Banca d'Italia ha individuato 7 modi "standard" di utilizzare un conto - i cosiddetti "profili tipo di utilizzo" - che si differenziano per numero e tipo di operazioni svolte annualmente (allo sportello e online). Per ogni conto di pagamento la banca indica sempre per quale profilo di utilizzo è più adatto e ne riporta il relativo ICC.

La banca indica l'ICC del con-

to nel Documento Informativo sulle Spese (il cosiddetto FID) un documento sintetico che include i servizi più rappresentativi collegati al conto di pagamento e nel Riepilogo delle Spese di fine anno (il SOF). Il primo viene fornito dalla banca assieme al Foglio informativo del Conto e al documento di sintesi, il secondo assieme all'estratto conto di fine anno.

L'ICC è utile per chi vuole aprire un conto di pagamento e deve valutare quale profilo di utilizzo corrisponda maggiormente alla propria operatività e quale tra diversi conti e relativi ICC sia più adatto alle proprie esigenze. Chi ha già un conto può confrontare le spese effettivamente sostenute nel corso dell'anno con l'ICC e in caso di differenze significative, valutare l'opportunità di scegliere un altro conto.



## Nuove regole europee di Definizione di Default, facciamo chiarezza

**La nuova disciplina prevede criteri più restrittivi e richiede maggior attenzione da parte dei clienti**

Dal 1° gennaio 2021, è ancora più importante onorare con puntualità le scadenze di pagamento previste contrattualmente e rispettare il piano di rimborso dei propri debiti, per evitare di incorrere in una classificazione "a default".

Da tale data, le Banche applicheranno **le nuove regole europee in tema di classificazione della clientela inadempiente** rispetto a un'obbligazione verso la Banca (cosiddetto 'default') introdotte dall'Autorità Bancaria Europea con l'obiettivo di uniformare i comportamenti degli istituti di credito dei paesi dell'UE.

La nuova disciplina prevede l'applicazione di criteri più restrittivi rispetto a quelli sino ad oggi adottati dagli intermediari italiani; i più significativi sono:

- **il cliente** viene **classificato a default** se supera **entrambe** le seguenti **soglie di rilevanza per oltre 90 giorni consecutivi**:  
- in termini assoluti: **Euro 100 per le espo-**

**sizioni al dettaglio** (Persone Fisiche e PMI) ed **Euro 500 per le altre esposizioni**; - in termini relativi: **1% dell'importo complessivo** di tutte le esposizioni del cliente nei confronti di Società del Gruppo Bancario;

- **la compensazione** su iniziativa della Banca **non è più consentita**. Di conseguenza, ciascuna banca è tenuta a classificare il cliente a default anche in presenza di disponibilità su altre linee di credito non utilizzate;
- **lo stato di default permarrà per almeno 90 giorni dal momento in cui il cliente regolarizza - in ambito Gruppo Bancario - lo sconfinamento di pagamento e/o rientra dallo sconfinamento di conto corrente;**
- **nuova soglia** per la classificazione a default nei casi di **rimodulazione dell'affidamento** (ad esempio moratorie e/o richieste di consolidamento) **dovuta a difficoltà finanziarie del cliente**. Qualora, per effetto della rimodulazione, si verifichi per la Banca una perdita finanziaria superiore all'1%, la stessa è tenuta a classificare il cliente in stato di default.

Alla luce della nuova normativa è quindi opportuno gestire con attenzione i propri rapporti bancari. Ecco alcuni **consigli e buone prassi** da seguire.

**Hai più di un conto?** Tieni sotto controllo i conti correnti che usi raramente, sui quali possono transitare occasionali addebiti. In assenza di particolari esigenze valuta la possibilità di spostare gli addebiti sul tuo conto principale; se invece ti servono più conti, non perdere mai di vista il saldo per evitare sconfinamenti e valuta con la tua filiale la soluzione più adatta alle tue esigenze.

**Prestiti o mutui in corso?** Se stai pagando le rate del mutuo o di un prestito, verifica che i tuoi finanziamenti siano dotati della possibilità di sospendere occasionalmente il pagamento della rata e che la data di pagamento della rata coincida con il momento in cui hai maggior disponibilità sul conto.

**Usi una carta di credito?** Fai sempre attenzione a come la utilizzi: verifica puntualmente la tua disponibilità e la possibilità di rimborso delle spese che hai sostenuto; se la carta è un importante strumento di gestione delle tue spese e a volte ti trovi in difficoltà a pagare il saldo, valuta preventivamente insieme alla tua filiale le soluzioni che ti consentano di gestirla e monitorarla al meglio.

Si suggerisce inoltre di tenere sotto controllo la situazione dei rapporti cointestati o che coinvolgano altri soggetti direttamente connessi (es. società appartenenti allo stesso gruppo, soci garanti, etc.).

Per approfondimenti: [www.labcc.it](http://www.labcc.it)

## FINANZA

# Piani di accumulo: cosa c'è da sapere e quali vantaggi hanno rispetto ad altri tipi di investimento

**La nostra consulente Deborah Fantini: “Ogni cliente può decidere in base alle proprie disponibilità economiche e ai propri obiettivi quanto accantonare mensilmente”**

**D**eborah Fantini lavora in BCC dal 2000 ed è consulente presso il Gruppo di Filiali San Pietro in Trento e San Pietro in Vincoli. Con lei ci confrontiamo sulle opportunità che risiedono in uno dei più importanti strumenti di investimento.

**Cosa sono i piani di accumulo? Che finalità di investimento hanno?**

“I PAC o piani di accumulo, come dice la parola, permettono di “accumulare” un capitale nel tempo quasi senza accorgersene. Il meccanismo è semplice: ogni mese in automatico la somma da investire viene prelevata dal conto e accantonata in un fondo, scelto dal cliente in base alla linea di investimento che preferisce. La somma accantonata potrà poi essere utilizzata in qualsiasi momento, ad esempio per far fronte ad una spesa imprevista, per acquistare un'auto, per pagare le spese universitarie dei figli oppure semplicemente per fare una vacanza!”.

**Quanto capitale è necessario**

**investire?**

“Non esiste una somma prestabilita, ogni cliente può decidere, in base alle proprie disponibilità economiche ed al proprio obiettivo di investimento, quanto accantonare mensilmente. La caratteristica del piano di accumulo è quella di acquistare ogni mese quote di un fondo ad un prezzo sempre diverso, andando così ad attenuare l'effetto della volatilità dei mercati: questo permette di trarre vantaggio anche da una eventuale diminuzione dei prezzi, in quanto vengono acquistate più quote”.

**Quali sono i vantaggi dei PAC?**

“Sono tanti i vantaggi del piano di accumulo. In primis è una modalità di investire accessibile a tutti oltre che semplice. L'accantonamento parte infatti anche da 50 euro mensili e i versamenti vengono impostati in automatico dal conto corrente. Si caratterizza per essere flessibile: è infatti il cliente che sceglie l'importo da versare, la periodicità dei versamenti, la durata. Si tenga inoltre



Deborah Fantini, consulente presso il Gruppo di Filiali San Pietro in Trento e San Pietro in Vincoli

in considerazione il fatto che non vi è alcun vincolo: in ogni momento è possibile sospendere i versamenti o disinvestire in tutto o in parte quanto accantonato. Sicuramente è efficiente perché consente di investire anche piccole somme che altrimenti rimarrebbero liquide nel conto corrente in attesa di poter accantonare un capitale adatto ad una qualche forma di investimento. Inve-

stire attraverso un piano di accumulo consente inoltre di ridurre i rischi, infatti permette anche con piccole somme di entrare in mercati considerati rischiosi (e remunerativi) come quelli azionari. Infine, anche la convenienza rappresenta un punto di forza: non sono infatti previsti diritti di custodia e nessuna commissione di entrata nella maggior parte dei fondi”.

## AGRICOLTURA

## Credito verde, una risposta al bisogno di elasticità di cassa

Continua la collaborazione tra LA BCC ed il Consorzio Agrario di Ravenna per trovare le migliori soluzioni finanziarie per gli agricoltori. Credito verde, nato a seguito di una convenzione sottoscritta nel 2016, rappresenta una risposta alla necessità di elasticità di cassa che gli agricoltori manifestano nel periodo che intercorre fra l'acquisto dei mezzi tecnici dal Consorzio Agrario e l'incasso. Tecnicamente si configura come un'apertura di credito in conto corrente il cui utilizzo è dedicato esclusivamente al pagamento delle fatture inerenti alle forniture di mezzi tecnici acquistati al Consorzio Agrario. Il vantaggio per l'imprenditore agricolo è che gli oneri finanziari di questo finanziamento sono sostenuti al 100% dal Consorzio Agrario fino al 31/12. In questo modo si possono saldare subito le fatture, ma rientrare a fine anno senza sostenere oneri finanziari.

A dimostrazione della bontà della soluzione offerta parlano i numeri che, come riferisce Lucio Ragazzini, Referente Agricoltura LA BCC, registrano nel corso del 2020 la concessione di fidi in convenzione con il Consorzio per oltre 2,5 milioni di euro e sessantacinque aziende agricole coinvolte. Il credito verde è uno dei prodotti della Linea Agricoltura Viva, la linea commerciale de LA BCC dedicata allo sviluppo rurale, che include interventi di conduzione, miglioramento, soccorso e per la conversione al biologico.

*Messaggio promozionale con finalità pubblicitarie. Per le condizioni contrattuali si rimanda ai fogli informativi in vigore all'apertura del rapporto, a disposizione della clientela presso le Filiali della Banca e consultabili sul sito [www.labcc.it](http://www.labcc.it). La concessione dei finanziamenti rimane condizionata alla preventiva valutazione della Banca.*



**TERRITORIO****Hai in mente un progetto di turismo sostenibile? Presentalo alla BCC!**

**I**l 2020, anno difficile per il turismo, ha marcato con forza possibili linee di sviluppo di un settore che più che orientarsi ad un turismo di massa dovrà creare percorsi locali che possano essere valorizzati e resi fruibili a nuove forme di accesso. Per queste le imprese e le realtà del Terzo Settore che operano in questo ambito necessitano di nuovi stimoli per rilanciare e rinnovare le proprie attività in ottica sostenibile, preservando l'ambiente, valorizzando le eccellenze e le tradizioni locali e coinvolgendo attivamente le comunità. A tutto ciò si aggiunge la necessità di promuovere la propria attività attraverso canali innovativi. Da queste premesse nasce il progetto turismo sostenibile della nostra Banca. Di cosa si tratta? A marzo 2021 la Banca aprirà un bando riservato alle aziende e agli enti del Terzo Settore attivi nel comparto turistico, che potranno candidarsi per partecipare ad un percorso di formazione gratuito finalizzato al lancio



di una campagna di crowdfunding da avviarsi entro maggio 2021.

Le realtà interessate potranno formalizzare la partecipazione al bando attraverso la compilazione di un form online che richiede la descrizione del progetto di turismo sostenibile proposto, della realtà e del team che lo presenta, del modello di sostenibilità adottato.

Tutte le candidature verranno valutate congiuntamente da LA BCC e Ginger al fine di in-

dividuare le 15 realtà che potranno partecipare al corso.

“Crediamo molto in questo progetto - afferma Livia Bertocchi, referente per la Banca -, che coniuga da un lato la capacità di ideare degli operatori del settore, dall'altro la possibilità di fare leva sul coinvolgimento della comunità nel finanziamento delle iniziative stesse. Mettiamo insieme innovazione e partecipazione per favorire lo sviluppo sostenibile del nostro territorio.”

**Al via il corso di crowdfunding**

Ai blocchi di partenza la nuova edizione del corso “Crowdfunding: l'energia del territorio” promosso dalla Banca in collaborazione con IDEAGINGER, riservato agli enti e le associazioni del territorio. Con un webinar introduttivo che si svolgerà il 10 febbraio, sarà presentato il percorso formativo per conoscere le tecniche di raccolta fondi. Obiettivo del corso: sviluppare le competenze per organizzare una campagna di successo e trasformare in realtà il proprio progetto culturale, civico o sportivo, facendo leva sul senso di solidarietà e partecipazione che anima la nostra comunità. Già moltissime realtà, che hanno partecipato alle precedenti edizioni, hanno realizzato i loro progetti!

Le lezioni on line si svolgeranno il 24 febbraio e il 3 e 10 marzo 2021. Per info scrivere a [welfare@labcc.it](mailto:welfare@labcc.it). LA BCC sosterrà le campagne più interessanti e innovative finanziandole con un contributo pari al 20% dell'importo obiettivo della campagna.

**Arriva l'ecocompattatore per bottiglie in plastica ai Conad di Bagnacavallo e Lugo**

Dopo le installazioni a Faenza e Ravenna, con il contributo de LA BCC, sono stati posizionati altri due ecocompattatori presso i punti vendita CONAD di via Albergone a Bagnacavallo (nella foto sotto) e la Rotonda di Lugo. I clienti dei punti vendita potranno inserire all'interno dell'ecocompattatore le bottiglie di plastica pet ottenendo un buono del valore di 1 euro ogni tre bottiglie, da utilizzare nei supermercati CONAD.

**Nuove divise alla Protezione Civile di Faenza**

I Volontari della Protezione Civile di Faenza possono contare, per svolgere la loro attività su nuove, funzionali ed accessoriate divise, grazie al contributo della nostra Banca.

In questo periodo di pandemia risulta fondamentale il sostegno logistico dei Volontari della

Protezione Civile a supporto di cittadini e istituzioni. Li ringraziamo per l'attività che quotidianamente svolgono, ed anche per averci omaggiato del loro stemma! In foto, Chiarini Armando, volontario, Sarasini Marco, Presidente Protezione Civile, e Giacomo Severi, LA BCC.



## TERRITORIO

# Dalla scuola alla sanità: continuano gli interventi contro il Covid

## La tutela della salute è al centro delle donazioni effettuate dalla nostra Banca nelle ultime settimane

Sinergia a Faenza tra la Banca e il mondo della scuola per una maggiore sicurezza di studenti e personale al rientro in presenza, in tempi di Covid. Sono entrate in funzione all'Istituto Tecnico "Oriani" e all'ITIP Bucci termocamere e termoscanner, per la rilevazione della temperatura degli studenti nei vari ingressi delle scuole, donati dalla Banca agli istituti di cui è ente tesoriere. Le termocamere sono in grado di rilevare con immediatezza la temperatura corporea: un rilevatore acustico suona quando la temperatura supera il valore prefissato. In quel caso la temperatura viene nuovamente misurata con il termoscanner per convalidare o invalidare la prima misurazione. Il progetto nasce da un'idea del Dr. Daniele Morini, prontamente accolto dalla nostra BCC. Presente all'inaugurazione Giacomo Severi, capo area territoriale Faenza de LA BCC. "Essere banca del territorio vuol dire proprio questo, mettere a disposizione a

tempo di record attrezzature utili per lo svolgimento dell'attività scolastica in sicurezza. Valutare le esigenze e realizzarle in pochi giorni è per LA BCC motivo di orgoglio".

È inoltre in fase di perfezionamento la donazione di strumentazione per l'Unità Operativa di Anestesia e Rianimazione dell'Ospedale Santa Maria delle Croci di Ravenna. Si tratta di un ecografo da utilizzare per svolgere ecografie a livello toracico e addominale, utile al termine della emergenza sanitaria anche per il trattamento dei pazienti oncologici, e di un videolarinoscopio che consente di migliorare la gestione delle vie aeree dei pazienti con contestuale riduzione della esposizione e quindi dei rischi per il personale sanitario.



La consegna delle termocamere e dei termoscanner agli istituti faentini Oriani (sopra) e Bucci (sotto)

## Giovani: inclusione e tutela delle fragilità attraverso lo sport

Nasce a Faenza una nuova squadra: l'Unione Sportiva Borgo. Giocherà nel campetto da calcio della Parrocchia di Sant'Antonino sotto la guida dei tecnici Marcello Farolfi e Attilio Curcetti. Bianco e azzurro i colori scelti in omaggio alle squadre del Borgo Durbecco ed in cantiere l'iscrizione al campionato CSI. Obiettivo dell'associazione, conferma il Presidente Enrico Savorani è quello di "dare una opportunità a tutti i bambini che non trovano spazio nelle altre realtà calcistiche faentine ma in particolare ai

bambini con disabilità intellettive, come l'autismo e la sindrome di Asperger. Per i ragazzi con tali difficoltà - prosegue Savorani - lo sport è fondamentale: non è solo una valvola di sfogo. Il confronto con gli altri giocatori e la necessità di muoversi entro schemi di gioco definiti rappresentano una opportunità preziosa per chi deve convivere con la propria disabilità senza farsi condizionare."

Anche la nostra Banca sostiene questo bellissimo progetto di inclusione e tutela delle fragilità.



## Alla Casa di Riposo Zaini Venturini di Castrocaro inaugurata la "Stanza degli Abbracci"

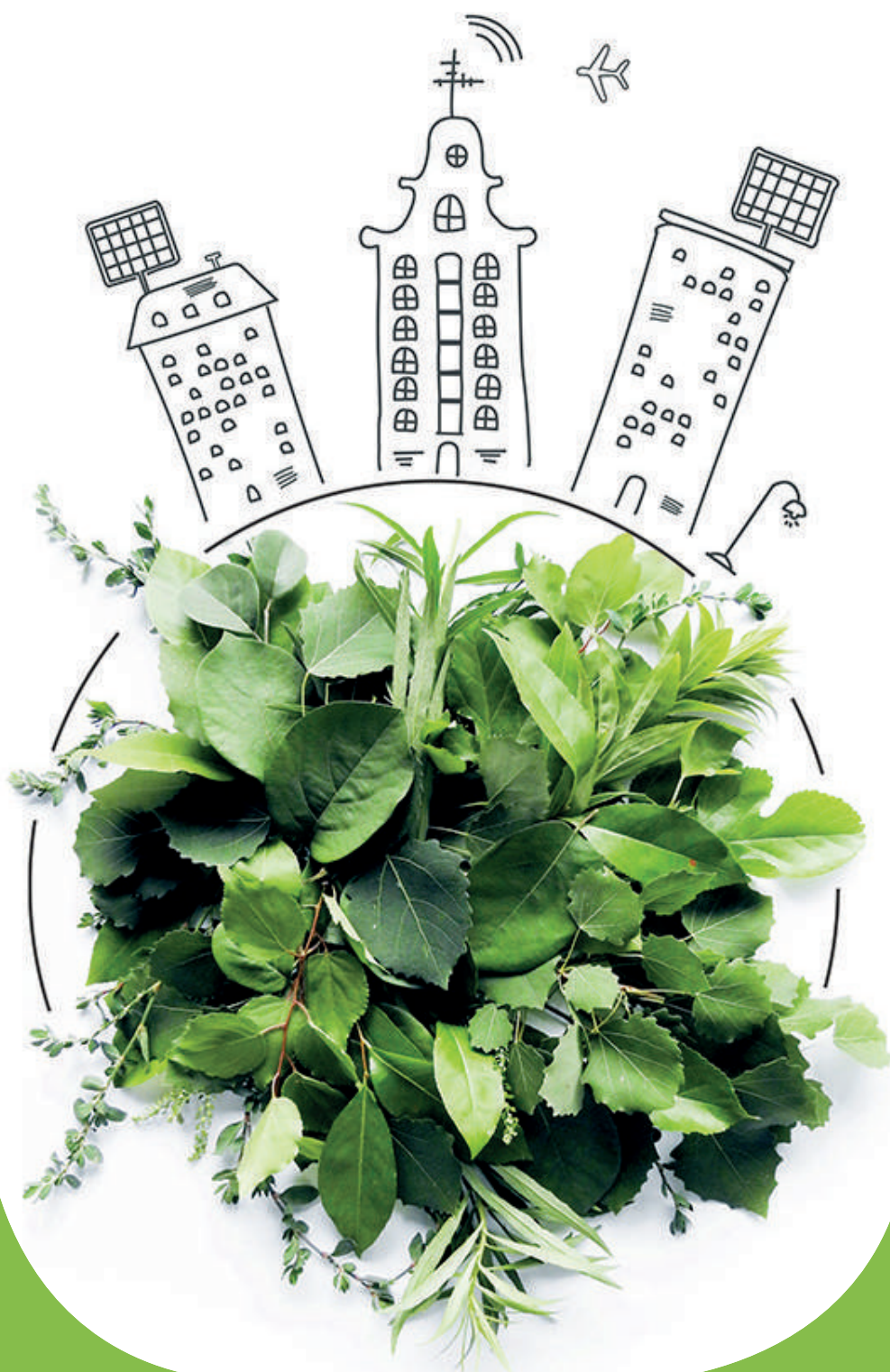
"L'idea è nata a inizio dicembre, racconta Enzo Donati, Direttore della Casa di Riposo Zaini Venturini di Castrocaro e lo scambio dei primi abbracci, poco prima di Natale, è stato per tutti una grande emozione. Per questo devo ringraziare l'amministrazione comunale di Castrocaro, che ha dimostrato sensibilità ed attenzione per il nostro progetto. Attivando un efficace passaparola, grazie allo spirito di solidarietà e comunità che caratterizza il nostro piccolo paese, siamo riusciti a trovare le risorse per inaugurare la stanza degli abbracci. Grazie alla generosità dei dipendenti della Cartesio Full Card, abbiamo acquisito la struttura. Con il contributo della BCC, abbiamo acquistato i dispositivi di protezione necessari per consentire l'accesso dei parenti. Un'operazione solidale portata a termine in pochissimi giorni che ci permette di garantire otto visite al giorno. E i benefici per gli assistiti sono evidenti: gli abbracci hanno allontanato quel velo di solitudine e disagio che purtroppo innesca a volte stati di depressione. Oggi siamo molto impegnati nella campagna vaccinale e ci auguriamo che presto la situazione possa tornare alla precedente normalità. Sicuramente in questo 2021 la stanza degli abbracci rappresenta una risorsa fondamentale per il benessere dei nostri assistiti."

Tra gli ospiti della struttura anche la madre di Orlando Pierangeli, Socio BCC di Castrocaro: "Ho accolto con grande piacere questa opportunità. Poter far sentire la nostra presenza è stato un bellissimo regalo".

# SUPERBONUS 110%

# LA BCC ACQUISTA IL TUO CREDITO

ECOBONUS e SISMABONUS tutte le soluzioni nella tua filiale.



**CONenergy:**  
più valore alla tua casa,  
più valore al tuo pianeta

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Per maggiori informazioni sulle condizioni economiche e contrattuali dei prodotti "CONenergy" è necessario far riferimento ai fogli informativi ed ai moduli "Informazioni Europee di Base sul Credito ai Consumatori" disponibili presso tutte le Filiali e sul sito internet [www.labcc.it](http://www.labcc.it).

La concessione dei prodotti "CONenergy" è subordinata all'approvazione del Credito Cooperativo ravennate, forlivese e imolese.